

Nieuw poolfust Utilysys levert hele sector geld op

Na een zorgvuldige voorbereiding werd op 31 maart 2011 onder de naam Utilysys een nieuwe krat voor de bloembollen- en vasteplantensector gepresenteerd. Geen gewoon fust, maar een poolfust, bestemd voor het transport van de ene naar de andere partij. De voordelen werden tijdens de officiële presentatie uit de doeken gedaan. Niet alleen aan kosten kan er fors worden bespaard, maar ook op kwaliteitsgebied, omdat er minder hoeft te worden omgestort.

Tekst: Arie Dwarswaard
Foto's: René Faas

In de pauze pakt menig bezoeker het feloranje krat vast. Het is een klapkrat, die gemakkelijk uit- en inklapbaar is. Onder de naam Utilysys is het krat eerder die middag officieel gepresenteerd, door voorzitter Gerrit Ravensbergen van de Stichting Utilysys. Het krat heeft een duidelijke functie: geen alternatief voor het eigen fust van teler, exporteur of broeier, maar wel een prima oplossing om bollen en vaste planten niet meer in eigen fust van verkoper naar koper te transporteren. Een poolfust dus, dat ondernemers kunnen huren als ze hun product willen verzenden. Voor de periode van huur betalen ze een bedrag, benevens statiegeld. Aan de ontwikkeling van dit fust is de afgelopen jaren hard gewerkt door de belangenbehartigers KAVB en Anthos, samen met grote partijen als Container Centralen en Twinpack. Deze partijen maken nu ook deel uit van het bestuur van de stichting.



Dit is het nieuwe poolfust voor de bloembollen- en vasteplantensector. Utilysys is de naam, en de eerste belangstellenden zijn al genoteerd



Henk Gude: 'Stevigheid en ventilatie zijn gegarandeerd goed'

EISENPAKKET

In de voorbereiding is nadrukkelijk gekeken naar een aantal eisen waaraan dit nieuwe fust diende te voldoen. Hoog op het lijstje stonden zaken als voldoende ventilatie, voldoende stevigheid, mogelijkheid van barcode en RFID, inklapbaar en reinigbaar. Jan van Aartrijk, vanuit de KAVB vanaf het begin betrokken bij dit project, maakte duidelijk welke voordelen er aan dit fust zitten. "Dit fust levert een kostenverlaging op voor de gehele keten, alleen al omdat er een kleiner beroep wordt gedaan op het eigen vermogen van de ondernemer. Daarnaast is het een duurzaam product. Eindgebruikers hoeven niet meer met eenmalig fust te

worden geconfronteerd. Daarnaast levert het, omdat het inklapbaar is, een enorme ruimtebesparing op als het retour gaat, en past het in een standaard verwerking. Ik kan alleen maar zeggen tegen de hele sector: "Grijp uw kans".

OMSTORTEN

PPO-onderzoeker Henk Gude maakte duidelijk dat de sector niet alleen verdient vanwege een kleiner benodigd eigen vermogen, de winst zit hem ook nog eens in winst door een betere logistiek en winst op kwaliteitsgebied. "We hebben in het verleden onderzoek gedaan naar het effect van omstorten op de bolkwaliteit. Elke keer omstorten levert gewichtsverlies op, en daarmee inleveren van kwaliteit. Volgens onze berekeningen levert 1% minder uitval op jaarbasis 4,2 miljoen euro op. Hoe vroeger de bollen of vaste planten dus in de keten in dit fust worden gedaan, hoe beter het is voor het eindproduct." Gude benadrukte ook dat de ventilatie en stevigheid gegarandeerd goed zijn. Vanuit de stichting lichtte Dik de Mooy toe hoe het bedrijfsmodel voor dit nieuwe fust in elkaar steekt. Daaruit bleek dat er per krat een statiegeld van drie euro geheven gaat worden, die bij inlevering weer wordt terugbetaald. Daarnaast geldt een bedrag van 0,225 euro bij uitgifte. Om na te gaan wat de kosten voor elk bedrijf zijn, adviseerde De Mooy om dat na te gaan via de website www.utilysys.com. Op basis van een aantal gegevens maakte hij wel aannemelijk dat de nettokosten voor een vaste krat op 2,60 uitkomen tegen 1,14 voor de nieuwe klapkrat in het poolsysteem.